

Friedhelm Wachs

Friedhelm Wachs, 1963 in Berlin geboren, Diplom-Politologe und MBA (International Management), ist ein weltweit gefragter Verhandlungsführer und Experte in politischen und wirtschaftlichen Verhandlungsprozessen auf Top-Entscheider-Ebene. Während des Kalten Krieges gestaltete er in den achtziger Jahren gesamteuropäische Verhandlungen in der Jugend- und Sportpolitik und unterstützt seit über 25 Jahren Unternehmen und Regierungen bei der Erreichung ihrer Verhandlungsziele sowohl am Verhandlungstisch als auch im Hintergrund. Seit seinem MBA-Studium setzt er sich intensiv mit den Forschungsprogrammen der Harvard Law School, der ESSEC Business School Paris und der HHL Leipzig Graduate School of Management auseinander, lehrt an verschiedenen Business Schools und schafft so als einer der wenigen Experten in diesem Bereich den Brückenschlag zwischen einer sich rasant entwickelnden Forschung und einer komplexer werdenden Praxis.

Als erfolgreicher Unternehmer hat er sich in einer Reihe von Medizin- und Medien-Start-Ups engagiert.

Seit seinem 16. Lebensjahr begeistert er als Redner auf Kongressen und gewann international eine Reihe von Speaking- und Debating Competitions.

Im April 2007 beginnt er zusätzlich unter den Labels „Mister Negotiation“ und „besser-verhandeln“ sein Wissen und seine Erfahrungen weiterzugeben, indem er Entscheidungsträger, Unternehmergruppen und Institutionen mit den verschiedenen Verhandlungskonzepten und -strategien vertraut macht und sie darin intensiv trainiert. Noch im selben Jahr wird er mit dem Titel „International Training Fellow 100“ ausgezeichnet. Im Jahr 2008 gründet er für den wissenschaftlichen Austausch das European Negotiation Institute ENI mit, dem er heute als Präsident vorsteht. Er arbeitet eng mit bedeutenden Experten, namhaften akademischen Institutionen und Weltkonzernen zusammen. Für mittelständische Unternehmer hat er ein spezielles Verhandlungskonzept entwickelt.

www.friedhelmwachs.de

www.besser-verhandeln.de

www.mister-negotiation.com

www.e-n-i.eu

www.hhl.de

Kundenstimmen:

"The best strategist we`ve ever met" [RWE Water Spain]

"Championsleague" [Air Liquide]

"Visionär mit Bodenhaftung: Im Dinge-Bewegen und Themen-Transportieren kennt Friedhelm Wachs sich aus." [FU Berlin]

Your One Source – Optimieren Sie Ihre Verhandlungsstrategie und motivieren Sie in Veranstaltungen und Kongressen Ihre Gäste mit dem Unternehmer, Speaker und Verhandlungsexperten Friedhelm Wachs www.friedhelmwachs.de

Ihre Verhandlungsstrategie ist falsch! – Ihre Verhandlungsexperten erreichen Sie unter www.besser-verhandeln.de

mister-negotiation.com - your international expert partner for all topics around negotiation: www.mister-negotiation.com